

Expertenseminare (DVA)

**Kompaktes Spartenwissen mit
Zertifikatsabschluss für den Vertrieb**

- In den Fachgebieten**
- Betriebliche Altersversorgung (bAV)
 - Generationenberatung
 - Kranken- und Pflegeversicherung
 - Private Altersvorsorge
 - Sach- und Vermögensversicherung im Gewerbekundengeschäft

BEREITS ÜBER
25.000 Teilnehmer

Expertenseminare (DVA)

Kompaktes Spartenwissen mit Zertifikatsabschluss für den Vertrieb

Mit den Expertenseminaren der Deutschen Versicherungsakademie (DVA) erweitern Mitarbeiter im Vertrieb der Versicherungs- und Finanzdienstleistungsbranche ihre Fachkompetenz und bauen so ihre Geschäftsfelder markt- und bedarfsgerecht aus.

Zielgruppe

Mitarbeiter im Vertrieb

Termine und Preise

finden Sie im Internet unter

WWW.VERSICHERUNGSAKADEMIE.DE/EXPERTEN



Expertenseminare (DVA)

Experte/-in **Betriebliche Altersversorgung (DVA)**

Kunden mit einem Gewerbebetrieb im Themenbereich bAV kompetent beraten

WEBCODE
V204



39h 0m
BILDUNGSZEIT

Ziel des Seminars ist es, Vermittler in die Lage zu versetzen, die eigenen Geschäftsfelder markt- und bedarfsgerecht auszubauen und etablierte Produkte aus den Bereichen bAV und Kollektiv-lebensversicherungen kompetent und bedarfsgerecht im Firmenkundenbereich zu vermitteln.

Auszug aus den Inhalten

- Markt und Chancen
- Zielgruppen
- Betriebsrentengesetz (BetrAVG)
- Formen der bAV: Direktversicherung, Pensionskasse, Pensionsfonds, Pensionszusage und Unterstützungskasse
- Besondere Personengruppen
- Kollektivlebensversicherungen

Abschluss

Zertifikat mit dem Titel „Experte/-in **Betriebliche Altersversorgung (DVA)**“

Dauer

ca. 5 Tage, teilweise am Abend oder am Wochenende

Experte/-in **Generationenberatung (DVA)**

Mehr Vertriebs Erfolg in der Zielgruppe 50plus

WEBCODE
V258



45h 0m
BILDUNGSZEIT

Die Zunahme erbschaftsbedingter Vermögensübertragungen insbesondere bei der Kundengruppe der über 50-Jährigen erfordert von Vermittlern eine hohe Beratungskompetenz und tiefes Fachwissen. Ziel des Seminars ist, dass der Vermittler seine Kunden der sogenannten „Silver-Generation“ mit einem schlüssigen Finanz- und Vorsorgekonzept sowie kompetentem Beratungs-Know-How begleiten kann und damit auch seinen Vertriebs Erfolg steigert.

Auszug aus den Inhalten

- Pflegevorsorge
- Vollmachten
- Notfallordner bzw. Notfallmanagement
- Erbrecht
- Testamentsvollstreckung
- Vertriebsimpulse für die Praxis

Abschluss

Zertifikat mit dem Titel „Experte/-in **Generationenberatung (DVA)**“

Dauer

ca. 6 Tage, teilweise am Abend oder am Wochenende

Experte/-in **Kranken- und Pflegeversicherung (DVA)**

Grundlagenwissen festigen und erweitern

WEBCODE
V207



46h 30m
BILDUNGSZEIT

Ziel des Seminars ist es, den Vermittler zu einem Experten zu machen, der seine Kunden in allen Themen der Kranken- und Pflegeversicherung und der bedarfsgerechten Absicherung kompetent berät.

Auszug aus den Inhalten

- Struktur, Leistungsangebot und Beiträge von GKV und PKV
- Beihilfe und Freie Heilfürsorge
- Krankenversicherung: Wechsel vom und ins Ausland sowie Reisekrankenversicherung
- Leistungsangebot der GKV und PKV: Standard-, Basis- und Notlagentarif
- Krankengeld und Krankentagegeld
- Beratung, Antrag, Risikoprüfung und Verträge in der PKV
- Steuerliche Auswirkungen von Kranken- und Pflegeversicherungsbeiträgen

Abschluss

Zertifikat mit dem Titel „Experte/-in **Kranken- und Pflegeversicherung (DVA)**“

Dauer

ca. 6 Tage, teilweise am Abend oder am Wochenende

Experte/-in **Private Altersvorsorge (DVA)**

Kunden bedarfsgerecht und umfassend beraten

WEBCODE
V206



39h 0m
BILDUNGSZEIT

Dieses Expertenseminar qualifiziert Sie zu einer bedarfsgerechten und umfassenden Kundenberatung im Bereich „Private Altersvorsorge“. Das Grundlagenwissen im Bereich der Altersvorsorgeberatung wird ausgebaut und gefestigt.

Auszug aus den Inhalten

- Absicherung der Arbeits-, Berufs- und Erwerbsunfähigkeit
- Alterseinkünftegesetz: Altersvorsorge im 3-Schichten-Modell
- Altersvorsorgeberatung für Privatkunden, Analyse und Empfehlung

Abschluss

Zertifikat mit dem Titel „Experte/-in **Private Altersvorsorge (DVA)**“

Dauer

ca. 5 Tage, teilweise am Abend oder am Wochenende

Experte/-in **Sach-/Vermögensversicherung im Gewerbekundengeschäft (DVA)**

Bedarfsgerechte Beratung für Kunden mit einem Gewerbebetrieb

WEBCODE
V205



54h 0m
BILDUNGSZEIT

Ziel dieses Seminars ist, dass Sie als qualifizierter Vermittler Kunden mit einem Gewerbebetrieb aus den Bereichen Handel, Handwerk, Dienstleistung und Produktion sowie Freiberufler bedarfsgerecht zum Thema Sach- und Vermögensversicherung beraten können.

Auszug aus den Inhalten

- Sachversicherungen
- Technische Versicherungen
- Transportversicherungen
- Betriebshaftpflichtversicherung
- Rechtsschutzversicherung

Abschluss

Zertifikat mit dem Titel „Experte/-in **Sach-/Vermögensversicherung im Gewerbekundengeschäft (DVA)**“

Dauer

ca. 7 Tage, teilweise am Abend oder am Wochenende



Teilnahmeinformationen

Ihre Ansprechpartnerin




Edith Pitka

Telefon 089 455547-723
edith.pitka@
versicherungsakademie.de



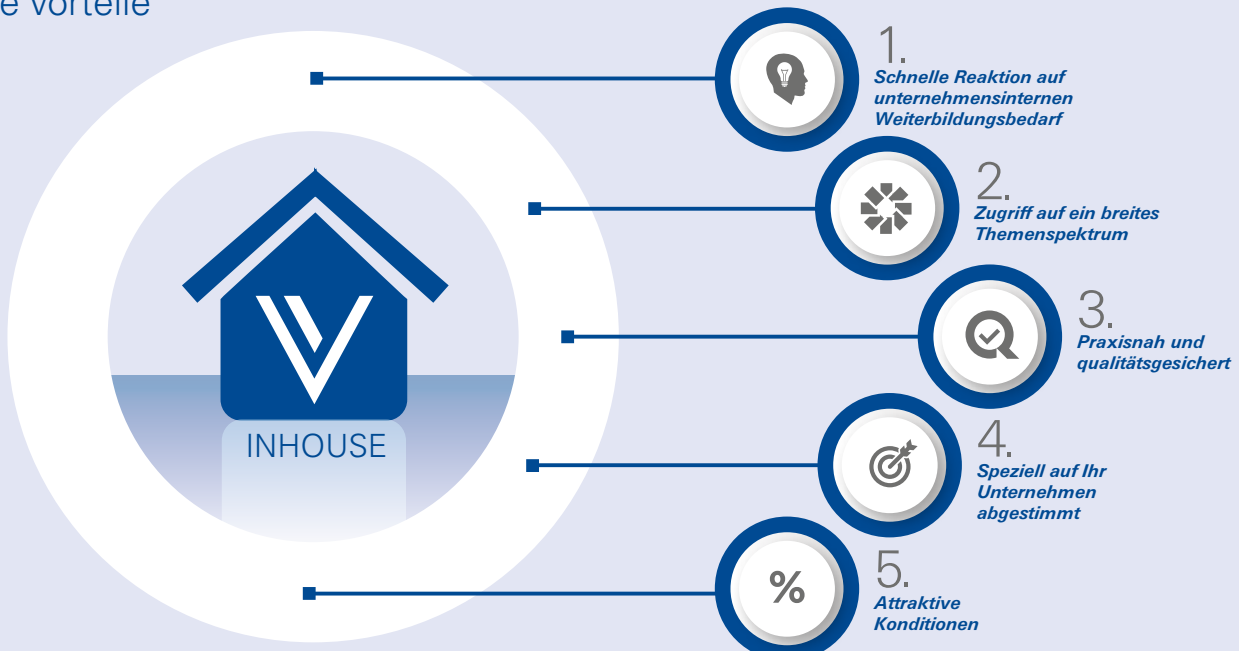
Online anmelden – ganz einfach

Besuchen Sie unsere Homepage unter
WWW.VERSICHERUNGSAKADEMIE.DE 
Mit dem WEBCODE kommen Sie über die
Suchmaske direkt zum Angebot.

Für Unternehmen bedarfsgerecht zugeschnitten

Manchmal muss es maßgefertigt sein. Wir beraten gern zu Auswahl und Buchung der Module, ebenso stellen wir gern individuelle Lehrpläne zusammen.

Ihre Vorteile



Jährlich führen wir über 300 Inhouse-Schulungen mit 5.000 Teilnehmern durch.

Wir finden die passende Lösung für Sie:

- Nahezu alle DVA-Seminare und Lehrgänge gibt es als Inhouse-Variante – auch mit Abschlussprüfung
- Seminarkonzept mit Trainingsunterlagen für den Einsatz mit Ihren internen Trainern
- DVA-Zertifizierung für Ihre eigenen Schulungen

Ihre starken Partner in der Aus- und Weiterbildung

Die **Deutsche Versicherungsakademie (DVA)** bietet als Branchenakademie überregionale und überbetriebliche Bildungsangebote für die Versicherungs- und Finanzdienstleistungswirtschaft an. Mehr als 15.000 Teilnehmer werden jährlich in DVA-Weiterbildungen geschult. Die Expertenseminare bietet die DVA exklusiv für Unternehmensgruppen an.



Die **BWV Regional** sind für die Aus- und Weiterbildung in der Versicherungswirtschaft in ihrer jeweiligen Region aktiv. Sie bieten standortbezogen versicherungsfachliche Qualifikationen an. Die Expertenseminare bieten die BWV Regional exklusiv als offene Kurse für Einzelteilnehmer an.



Deutsche
Versicherungsakademie
(DVA) GmbH

Arabellastraße 29
81925 München
Telefon 089 455547-0
Telefax 089 455547-710
info@versicherungsakademie.de
www.versicherungsakademie.de

04/2019

Datenschutz-Hinweise unter WWW.VERSICHERUNGSAKADEMIE.DE/DATENSCHUTZ-TEILNEHMER ☐

Qualitätsmanagement

